NOMBLOT DISTRIBUE PEUGEOT DEPUIS 100 ANS

1912 — 2012

AUXERRE

MONTCEAU LES MINES

TONNERRE

MACON

VILLEFRANCHE S/S

AUTUN

SENS

JOIGNY

LE CREUSOT

CHATENOY LE ROYAL

100 ANS
A VOTRE SERVICE



Concessionnaire exclusif
Peugeot depuis 1912



SOMMAIRE

EDITO



EN 2012 : NOMBLOT devient une entreprise centenaire

Quand une histoire d'entreprise rime avec généalogie, c'est lorsqu' on se transmet de génération en génération, le flambeau du travail bien fait jusqu'à aboutir à une entreprise centenaire.

Certaines, peu nombreuses, portent encore le nom de leur créateur notamment dans l'automobile comme PEUGEOT et MICHELIN...

Quand, au début du siècle, Emile NOMBLOT, serrurier de métier, découvre l'automobile, il apprend, pour rendre service aux premiers conducteurs, le métier de réparateur automobile. Il ouvre son premier atelier, à MARCIGNY, chef-lieu de canton du Charollais (71). Mais il n'imagine pas, avec la vente en 1912 de sa première PEUGEOT, qu'il initie un processus familial qui passionnera ses fils, Louis et Jean, ses petits-fils Bernard et Jacques, et arrières petits fils Serge et Bruno. Son métier a bien évolué depuis... mais reste ancré dans une tradition familiale qui envers et contre tout, perpétue une règle qui se joue des années.

« C'est le respect du client et la qualité du travail accompli »

Dans les 10 concessions du groupe, chacun s'applique à ce que son client soit tout à fait satisfait : c'est indéniablement la continuité de ce processus qui garantit l'avenir de tous.

Aujourd'hui, pour fêter le centenaire de l'entreprise, tous les sites du groupe NOMBLOT font ensemble la preuve de la jeunesse et du dynamisme de leurs équipes. Cet engagement collectif est reconnu par nos clients qui, à plus de 95%, apprécient l'esprit de service et la compétence de notre personnel qui fait sien, les valeurs fondamentales de notre groupe.
Héritiers de cette tradition, nous devons une grande reconnaissance à tous nos aînés, qui au fil des ans nous ont transmis ce savoir-faire et ce savoir être. Et nous acceptons le challenge d'enseigner ce même savoir à tous nos jeunes, engagés avec nous, pour écrire l'avenir ensemble.

Bernard NOMBLOT,
Président du groupe Nomblot.

100 ANS D'HISTOIRE




Emile NOMBLOT(1883-1962)

Une saga comme on les aime...



En 1923, le 1er magasin «Essence et Cycles», rue de l'hôtel de ville à Marcigny (71).



En 1925, le magasin rue de l'hôtel de ville se transforme en agence Peugeot



En 1933, Louis et jean Nomblot dans l'atelier de la rue de la tour à Marcigny



1950, le garage Nomblot change de rue et ouvre sa station service AZUR



Exposition de la gamme 203, les 14 et 15 Juillet 1951 à Iguerande (71)



1955, Approvisionnement de pièces de rechange en 203

C'est au début du siècle dernier qu'**Emile NOMBLOT** ouvre en Saône et Loire (dans le Sud de la Bourgogne) son premier atelier, à **MARCIGNY**.

A cette époque, la forge représente la base de son activité. Mais bien vite passionné de modernisme, il apprend sur le tas la mécanique automobile. Son atelier devient rapidement **le premier garage NOMBLOT**. Son goût pour le bon ouvrage et son engagement à rendre service, le conduisent à intervenir dans d'autres domaines. Son atelier finit par être trop petit... Il s'installe rue des Dames et ouvrira ensuite un magasin rue de l'hôtel de Ville, avec sur le trottoir, la pompe à essence.

Il y fera commerce, en proposant toutes les nouveautés du moment : de la machine à coudre à l'écrémeuse en passant par les cycles et bien sûr l'automobile.

*C'est ainsi que fin **1912**, il initie une activité aujourd'hui centenaire en vendant sa première automobile Peugeot.*

Au fil des ans, l'automobile prend place dans la vie, à Marcigny comme ailleurs... mais un peu plus qu'ailleurs. En effet, le guide Michelin de 1928 rapporte que Marcigny est une ville de France où le nombre de voitures est le plus élevé au nombre d'habitant. C'est le moment choisi pour Louis et Jean NOMBLOT d'intégrer l'atelier familial à la sortie de leur école professionnelle.

Avec ces compétences nouvelles, le garage Moderne s'enrichira d'activités complémentaires : la mécanique générale, la réparation poids lourds... On y construira aussi des gazogènes, et on y développera toutes les activités liées à la voiture : l'apprentissage de la conduite, la location de voiture avec chauffeur...

1943 : la deuxième génération assure la relève. Toute la famille travaille dans l'entreprise et en 1948, par besoin d'espace, s'installe route de Roanne dans de nouveaux ateliers. C'est l'ouverture d'une station-service aux couleurs de la marque AZUR. Le garage Moderne changera d'appellation commerciale pour devenir le garage Nomblot- frères.

Attachés à la tradition du « goût du travail bien fait » et résolument tournés vers l'avenir, Louis et Jean confirment ainsi la renommée de l'entreprise familiale.

La marque poids lourds BERLIET reconnait leurs compétences et leur accorde sa confiance. Elle est méritée : les clients sont bien servis et l'entreprise progresse.

Fin des années 50, toujours à l'écoute de leur clientèle et attentifs à leur exigence, les NOMBLOT agrandissent l'agence Peugeot et créent une carrosserie automobile des plus modernes avec, entre autres, marbre, cabine de peinture...

Le temps passe et **début des années 60**, la troisième génération est là. Bernard formé aux métiers de l'automobile rejoint l'entreprise. En **1966**, il succèdera à son oncle Louis. Le garage devient alors



1973 L'agence de Marcigny se développe.



Les bouchons de remplissage d'huile moteur aux couleurs des ateliers Nomblot.







1983 : Livraison des 1ères Peugeot 205 à la concession de Villefranche S/S



AUXERRE en 2010 : la 1ère concession Peugeot éco responsable d'Europe



SENS en 2012 : un pop up store dans la galerie marchande d'un centre commercial

garage Jean NOMBLOT et fils. Le volume d'activité en vente véhicules et au service après-vente croît ainsi que les effectifs. Son frère Jacques viendra en février **1971** compléter l'équipe et apporter son dynamisme commercial. En **1974**, le garage se transforme encore et se dote d'un hall de vente et d'une nouvelle station-service.

L'engagement de cette nouvelle génération interpelle Automobiles Peugeot qui leur propose en 1976 de reprendre la concession Peugeot de Villefranche sur Saône.

C'est une nouvelle aventure, un grand changement et de nouveaux repères. La gestion d'une équipe commerciale et d'un réseau d'agents, s'ajoute aux contraintes économiques du moment. Mais l'expérience acquise et une bonne somme de travail ont raison de toutes ces difficultés.

En **1989**, la concession voisine Peugeot à Mâcon est proposée à la vente. C'est tout naturellement la famille NOMBLOT qui se porte acquéreur.

En **1999** avec la reprise de la concession d'Autun, le groupe familial poursuit son développement en s'associant au garage NEDEY à Chalon sur Saône.

Avec le vingt et unième siècle, le cercle de famille s'agrandit, le groupe aussi.

En **2002**, la marque Peugeot propose à Bernard NOMBLOT de poursuivre le développement du groupe dans l'Yonne en s'appuyant sur la quatrième génération. Après avoir effectué un parcours professionnel en dehors du groupe, Serge et Bruno, fils de Bernard, rejoignent la structure familiale.

En **2003**, Ils mettent leur jeune expérience et leur dynamisme à restructurer et rénover le réseau Peugeot dans le département de l'Yonne sur les villes d'Auxerre, Joigny, Tonnerre et Sens.

Le groupe poursuit son développement en **2004** avec la reprise des sites de Montceau les Mines, Le Creusot et La Clayette en Saône et Loire.

Puis en **2006**, en raison de la restructuration de la SAS NEDEY, les sites d'Autun et Chalon viennent compléter l'installation du groupe NOMBLOT en Saône et Loire en confortant ainsi sa position régionale.

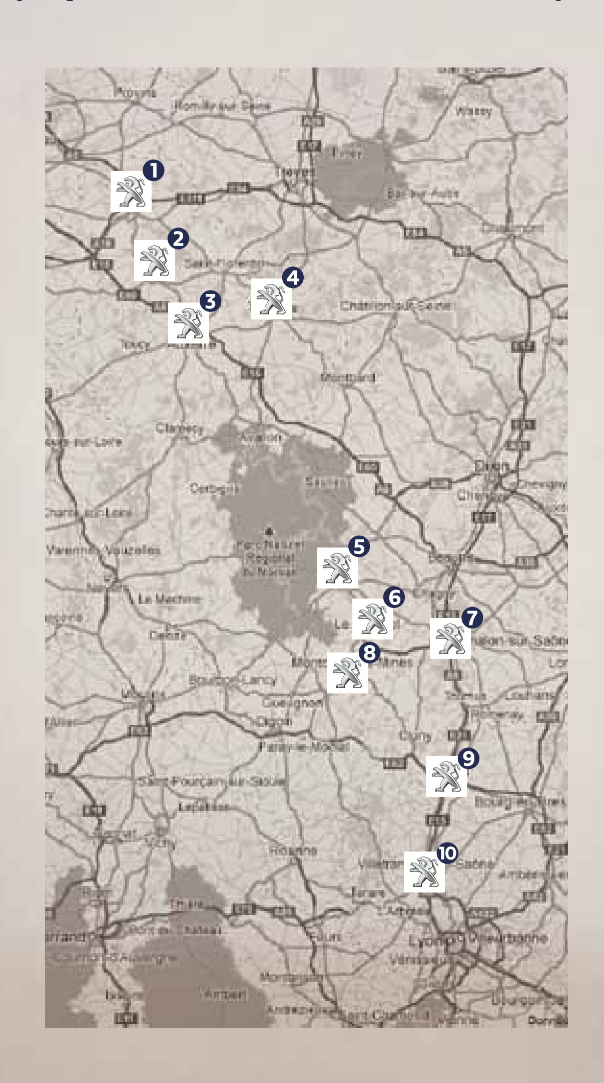
Chaque site est identifié au nom de sa ville : Nomblot-Villefranche sur Saône / Nomblot-Mâcon / Nomblot-Montceau / Nomblot-Le Creusot / Nomblot-Autun / Nomblot-Chatenoy le Royal / Nomblot-Auxerre / Nomblot-Joigny / Nomblot-Tonnerre / Nomblot-Sens

Avec la quatrième génération, le groupe se projette dans l'avenir en lançant plusieurs concepts novateurs :
-à CHABLIS : le garage NOMBLOT-SERVICE
-à AUXERRE, en juillet **2010** : la 1ère concession Peugeot éco responsable d'Europe
-à SENS, en octobre **2012**, un pop up store dans la galerie marchande d'un centre commercial
-**2013** : développement de nouvelles activités tournées vers le service.

Mais ce n'est que le début d'une longue d'histoire...

UNE IMPLANTATION GÉOGRAPHIQUE

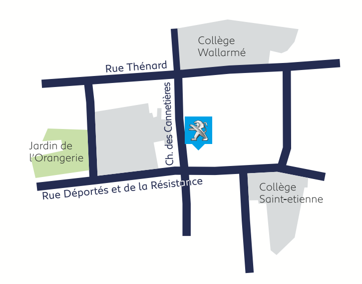
de Sens (89) à Villefranche sur Saône (69)



Ets Nomblot Sens

1
2 Chemin des Cannetières
89100 SENS
Tél. 03 86 83 11 00



Ets Nomblot Joigny

2
ZI route de Montargis
rue des Entrepreneurs
89300 JOIGNY
Tél. 03 86 92 02 02



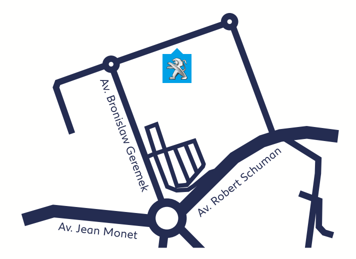



Ets Nomblot Auxerre

3
Rue Bronislaw Geremek
ZI des Clairions
89000 AUXERRE
Tél. 03 86 48 01 01



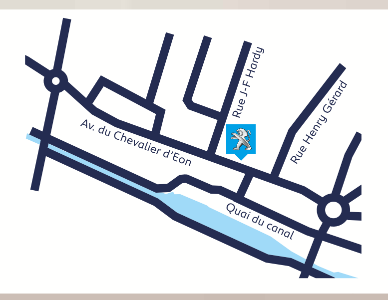


Ets Nomblot Tonnerre

4
20 Av. Chevalier d'Eon
89700 TONNERRE
Tél. 03 86 55 46 20

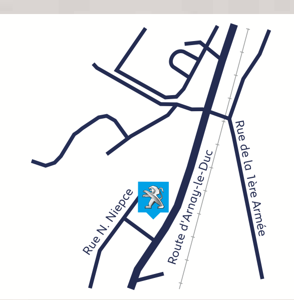


Ets Nomblot Autun

5
ZI- Route d'Arnay le Duc
71400 AUTUN
Tél. 03 85 52 13 10



Ets Nomblot Chalon S/S

6
Route d'Autun
71880 CHATENOY-le-ROYAL
Tél. 03 85 46 84 84

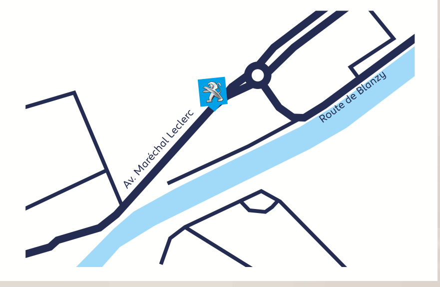




Ets Nomblot Montceau-les-Mines

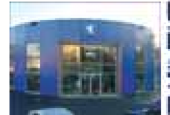
7
58 avenue du Mal Leclerc
71300 MONTCEAU-les-MINES
Tél. 03 85 69 01 01

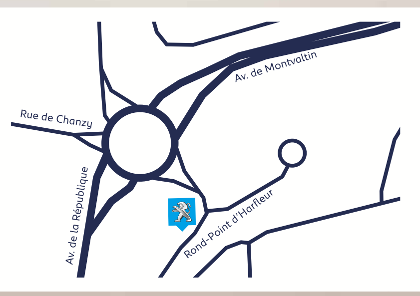


Ets Nomblot Le Creusot

8
Rond-Point d'Harfleur
71200 LE CREUSOT
Tél. 03 85 80 40 62

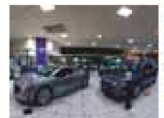


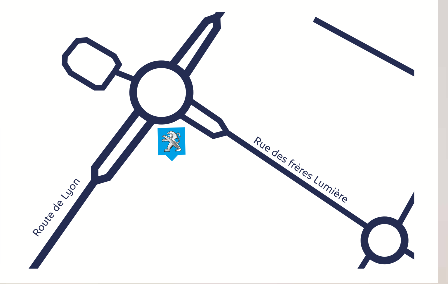
Ets Nomblot Mâcon

9

63 route de Lyon
71040 MACON
Tél. 03 85 29 60 72







Ets Nomblot Villefranche S/S

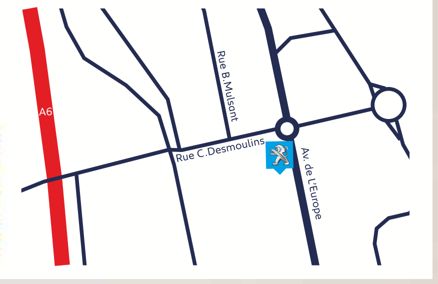
10

1193 avenue de l'Europe
69400 VILLEFRANCHE-sur-SAÔNE
Tél. 04 74 68 90 90









Une implantation géographique de Sens dans l'Yonne à Villefranche sur Saône dans le Rhône.

Retrouvez les concessions du groupe Nomblot en France sur :

www.nomblot.peugeot.fr

www.groupe-nomblot.com

AU COEUR DES METIERS

Partagez le quotidien des équipes au service des clients



LES VEHICULES NEUFS

"Depuis 100 ans, nous avons fait le choix de ne vendre que des Peugeot. Fidèles à la marque, nous connaissons nos produits."

B. Nomblot











Formés régulièrement aux nouveaux modèles Peugeot, les conseillers commerciaux offrent conseils et devis. Leur expérience permet de diriger les clients vers le véhicule le plus adapté à leurs pratiques. **Des solutions de financement** pour tous les projet, des extensions de garantie et contrats de maintenance sont également évoqués.

Tous les modèles de la marque sont exposés et peuvent être essayés sur route grâce à **un parc d'essais toujours renouvelé.** Aujourd'hui, sur tout le groupe Nomblot, une centaine de véhicules sont essayés régulièrement.

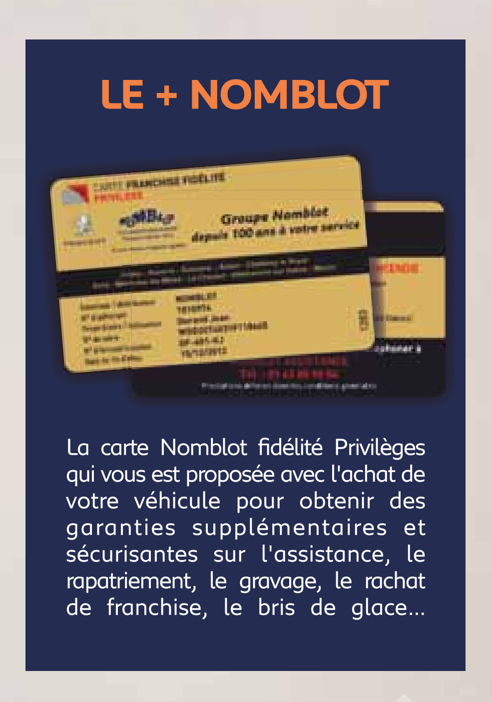
Les véhicules mis à la vente sont tous disponibles et visibles sur le site **Peugeot Webstore de chaque concession**. Un clic sur « Rappel instantané » et un conseiller commercial rappelle le client qui le souhaite.

Des solutions de location sont également possibles, que ce soit pour les particuliers ou les entreprises.

Un conseiller commercial est dédié pour travailler avec les entreprises. Ces dernières ont des exigences en matière de véhicules utilitaires, électriques, hybrides, équipées... pour lesquelles le commercial a les réponses adaptées dans **la gamme Peugeot Professionnel.**

Le compte **My Peugeot** permet désormais au client d'avoir un espace internet personnel pour accéder instantanément : aux informations sur le nouveau véhicule : manuel d'utilisation, mise à jour du kilométrage, coordonnées du point de vente... **En un clic, vous contactez votre concession. Vous connaissez les travaux à faire, accessoires à acheter et êtes prévenu de vos échéances d'entretien.**

La livraison du véhicule est un moment important entre le client et nous. Aussi, un conseiller reste à son écoute après avoir effectué la livraison de son véhicule.



LE + NOMBLOT

La carte Nomblot fidélité Privilèges qui vous est proposée avec l'achat de votre véhicule pour obtenir des garanties supplémentaires et sécurisantes sur l'assistance, le rapatriement, le gravage, le rachat de franchise, le bris de glace...



LES VEHICULES D'OCCASION

"Garantir à nos clients une vraie expertise en 100 points de contrôle et une révision complète des voitures d'occasion nous permet de proposer de vraies belles affaires du Lion"

S. Nomblot



Suivre le Lion dans les concessions du groupe Nomblot, c'est avoir accès à un choix de près de **900 voitures d'occasion** toutes marques et modèles confondus.

Les occasions du Lion sont garanties de **8 à 60 mois** et subissent avant leur mise en vente **100 points de contrôle**.

Chaque année, le groupe Nomblot propose à la vente plus de **5300 véhicules** de particuliers et une centaine d'utilitaires.



Comment retrouver les occasions du Lion sur la toile ? Avec le site dédié : **www.occasionsdulion.com** qui vous emmènera sur les « bonnes affaires » du groupe Nomblot.



Profitez également de la **mise en vente des véhicules de direction**. Ces modèles ont été utilisés sur une courte période par le personnel des concessions et sont vendus avec de faibles kilométrages voire 0 km, à des prix inférieurs au neuf.

Pour en profitez, surveillez nos sites internet :

www.nomblot.peugeot.fr
et www.groupe-nomblot.com

Et pour les occasions, la devise est : Satisfait ou remboursé !

LE SERVICE DES PIÈCES DE RECHANGE

> ***Les pièces d'origine : le savoir faire de la marque. Etudiées et développées dès la conception d'un véhicule ou d'un organe, elles font la différence en terme de fiabilité, de sécurité...***
>
> **J. Nomblot**

Le service Pièces de Rechange, met au service des professionnels et particuliers :







-Les pièces d'origine Peugeot.

Celles-ci couvrent l'intégralité des organes des véhicules dont les amortisseurs, les balais d'essuie glace, la batterie, les courroies, l'échappement, l'éclairage, les filtres (à huile, à air, carburant...), le freinage....

Pourquoi recommande t'on les pièces d'origine pour l'entretien des Peugeot ?

Tout simplement pour conserver à votre véhicule ses qualités de confort, de conduite, de tenue de route et de sécurité. Elles sont élaborées selon le même cahier des charges que les pièces montées sur les véhicules neufs et sont soumises à toute une batterie de tests.

-Les accessoires

Tapis de sol, GPS, coffres de toit, stickers, barres de toit, porte skis... vous trouverez tous les accessoires homologués pour votre Peugeot.

-La Boutique

Moulins à poivre, miniatures de voitures, montres, porte clés griffés Peugeot...tout l'univers de la marque est disponible dans les concessions pour une multitude d'idées cadeaux.

-Les cycles

Scooters, vélos, VTT ...aux couleurs de Peugeot sont disponibles pour vous emmener plus loin...

LE SERVICE APRÈS VENTE

Savoir être et savoir faire se conjuguent dans nos ateliers pour un service entièrement tourné vers la satisfaction du client, plus de 90 % de nos clients se déclarent SATISFAITS de nos prestations.

B. Nomblot











Une technologie de pointe appliquée à votre voiture par des experts.

Les ateliers de mécanique et de carrosserie du groupe Nomblot sont dotés des derniers outillages et équipements technologiques. Plus de 100 techniciens : experts électroniques, peintres, carrossiers, mécaniciens... bénéficient de formations continues afin de connaître parfaitement tous les produits de la gamme Peugeot.

L'entretien rapide

Six prestations de qualité sont effectuées en moins d'une heure dans les Peugeot Rapide : vidange, pneumatiques, climatisation, freins, échappement et batterie.

Le dépannage et le remorquage

Pour les véhicules qui ne sont plus sous garantie ni contrat de maintenance, les concessions Nomblot dépannent et remorquent du lundi au vendredi sur simple appel téléphonique.

En dehors de ces jours et la nuit, Peugeot Assistance prend le relais au 0800 44 24 24.

Et pour les détenteurs de la carte Nomblot Franchise fidélité Privilège, c'est le 01 41 85 90 54.

Des solutions de mobilité

Lors de l'immobilisation des véhicules, des solutions de mobilité sont proposées aux clients :
-Tickets de bus
-Prêt de véhicules (sous conditions)
-Location de modèles très récents
-Raccompagnement par nos services
(sous réserve de moins de 15 kms)

Choisissez votre réparateur !

Rappel : c'est toujours le client qui choisit l'endroit où sera réparée sa voiture. Son assurance a le droit de le conseiller mais aucunement de lui imposer un prestataire.

Les services après vente des concessions Nomblot ont des agréments avec les plus grandes compagnies d' assurances. La prise en charge des sinistres en est simplifiée. Tous les services après vente du groupe sont agréés réparateurs par la marque Peugeot : ce qui garantit la pérennité d'un travail de qualité.

Des règlements facilités

Règlements décalés et facilités de paiement sont au rendez vous. La carte Peugeot offre la possibilité d'un règlement en 4 fois sans frais.

LE + NOMBLOT

Aujourd'hui les établissements Nomblot vous **garantissent à vie leurs travaux de carrosserie !** En plus de la garantie anti perforation (contre l'oxydation), cette prestation est le résultat d'un savoir faire centenaire.







NOS VALEURS ET NOS ENGAGEMENTS

« Fidèles à ses engagements depuis plus de 100 ans, l'ensemble des équipes du groupe Nomblot est mobilisé autour de valeurs reconnues par les clients, fournisseurs et partenaires. Elles reposent toutes sur la relation humaine »

B. Nomblot



L'écoute

Un service relation clientèle a été créé dans les années 80 pour répondre au mieux aux clients de toutes les concessions du groupe. Aujourd'hui, il traite toutes les demandes, réclamations ...envoyées directement à cette adresse : serviceclient@groupe-nomblot.fr. Sur simple appel téléphonique ou courrier envoyé par les clients, les responsables qualité de chaque site, œuvrent quotidiennement à la pleine satisfaction de ces derniers en apportant des solutions personnalisées.

La satisfaction des clients

Mesurée quotidiennement au travers de questionnaires envoyés par Peugeot à tous les clients du groupe, la satisfaction des clients reste la priorité des missions de chaque collaborateur. Des indicateurs journaliers, mensuels, semestriels et annuels marquent les actions d'amélioration à mettre en place pour tendre vers 100 % de satisfaction. Un seul mot d'ordre pour tous : que le client soit **Tout à Fait Satisfait** pour qu'il nous recommande à son entourage!

L'engagement

L'engagement du groupe Nomblot se traduit dans sa capacité à innover et cultiver sa différence. Quelques exemples :

2008 : lancement de la carte privilège Nomblot

2010 : ouverture de la 1ère concession éco responsable Peugeot d'Europe à Auxerre (89)

2011 : réalisation d'un des spots publicitaires TV de la marque Peugeot à Auxerre

2012 : inauguration par Xavier Duchemin (directeur Peugeot France) du premier Pop up store (magasin éphèmère) Peugeot dans la galerie marchande d'Auchan à Sens (89).

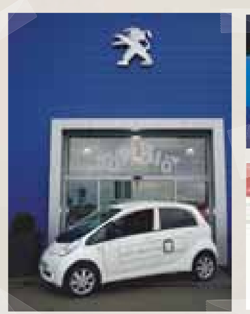
2013 : création de la carte Fidélité Nomblot et de la **garantie à vie des travaux de carrosserie.**

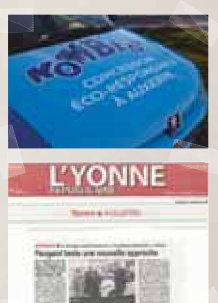
Les concessions de l'Yonne sont choisies pour être « test pilote » d'un nouveau logiciel avant déploiement sur tout le réseau en France.

Tournage à Auxerre de la 1ère vidéo d'un nouveau concept Peugeot Rapide duo diffusée sur tous les points de vente Peugeot à l'international et en France.

La formation

Saviez vous que le groupe Nomblot qui représente 400 salariés investit annuellement plus de 1 200 jours de formation pour ses collaborateurs ?





BIENVENUE

dans la 1ère concession Peugeot éco responsable d'Europe.

PEUGEOT NOMBLOT AUXERRE

PARKING VISITEURS

100 ANS À VOTRE SERVICE

> ***« Ce succès centenaire, nous le devons aux personnes qui nous font confiance. »***

Serge et Bruno Nomblot







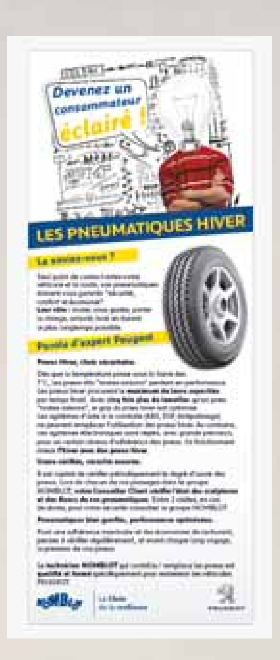


La carte fidélité offerte

En 2013, le groupe a décidé d'offrir sa toute nouvelle carte Nomblot de fidélité qui permet de récompenser la fidélité de ses clients en leur offrant des remises tout au long de l'année sur de nombreux produits et prestations. **Réclamez là : elle est gratuite jusqu'en décembre 2013.**

Une nouvelle gamme de produits : MOTAQUIP

2013 est l'année du lancement de nouveaux forfaits entretien et réparation pour les véhicules de plus de 5 ans. Grâce à la nouvelle gamme de pièces et accessoires baptisée Motaquip, c'est la garantie du bon fonctionnement de votre voiture, plus ancienne, à des prix calculés au plus juste. Suivez les forfaits Expert Eco !



Une nouvelle façon de consommer !

Avec le centenaire, le groupe Nomblot lance le concept du consommateur éclairé dans le domaine de l'entretien des véhicules. Pourquoi ? Pour que le client sache, en connaissance de cause, les opérations faites et le prix de celles-ci, quand il vient pour faire réviser ou réparer son véhicule.

Concrètement , cela se traduit par une totale transparence des prix pratiqués , l'intérêt de venir dans nos ateliers et les privilèges et avantages d'un concessionnaire Peugeot Nomblot.

Et le groupe Nomblot a pensé notamment aux femmes...et aux néophytes avec l'affichage des explications , sur le point de vente, des opérations courantes : pourquoi et quand changer sa distribution ? Quel intérêt le client a de faire changer son filtre à air ? Etc.



En somme : une relation de confiance en toute transparence !

UN GRAND MERCI !

Aux 400 collaborateurs

Merci à l'ensemble des salariés du groupe Nomblot pour :

- leur implication quotidienne et leur application à remplir leur mission auprès des clients.
- leur disponibilité et leurs compétences, enrichies au fil du temps par des formations adaptées
- leur engagement à garantir le service attendu par une clientèle toujours plus avisée et sollicitée
- leur fidélité qui forge l'esprit d'entreprise Nomblot
- leur motivation quant à la politique de promotion interne perpétuant la tradition familiale du groupe
- leur assiduité à chercher la totale satisfaction des clients afin que ces derniers **n'hésitent pas à nous recommander**. Cet engagement signe la pérennité d'une entreprise centenaire portant un regard serein sur l'avenir.

Au réseau d'agents Peugeot

Merci à notre réseau d'agents Peugeot avec lequel nous assurons, sur 5 départements, un vrai service de proximité. Les agents représentent 40 garages et environ 200 employés. A leur côté, nous accompagnons les automobilistes dans leurs déplacements.

Nos agents dans l'Ain (01) : à Ambérieu en Dombes, Crottet, Feillens, Massieux, Messimy, Pont de Vaux, Saint André de Corcy, Trevoux .

Dans la Nièvre (58) : à Château Chinon.

Dans le Rhône (69) : à Anse, Beaujeu, Belleville, Chatillon d'Azergues, Julienas, Saint Nizier d'Azergue, Villefranche sur Saône, Villé Morgon.

En Saône et Loire (71) : à Azé, Blanzy, Chalon sur Saône, Chatenoy le Royal, Cluny, Dennevy, Digoin, Gueugnon, Marcigny, Messey sur Grosne, Sassenay, Sennecey le Grand, Vitry en Charolais.

Dans l'Yonne (89) : à Avallon, Chablis, Molinons, Monéteau, Pont sur Yonne, Pourrain, Saint Fargeau , Saint Florentin, Toucy.

A la Marque Peugeot

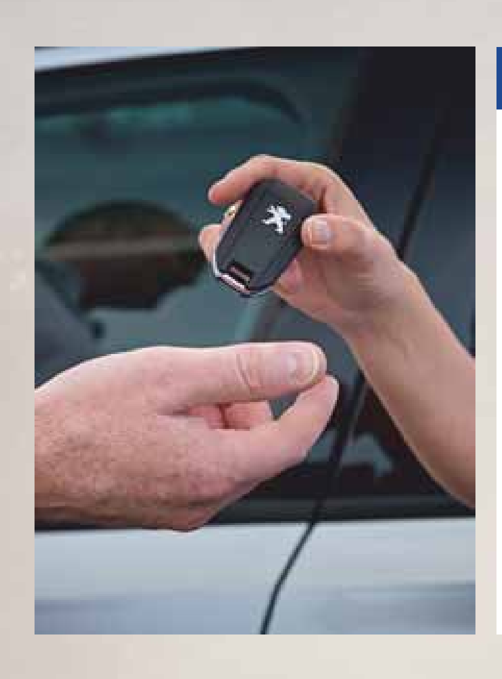
Merci à Automobiles Peugeot pour leur grande confiance et leur présence, depuis 100 ans à nos côtés, dans tous les événements qui ont ponctué la vie de notre entreprise familiale.

Aux fournisseurs

Merci à nos fournisseurs qui, par la qualité de leurs produits et de de leur services, accompagnent le développement de notre groupe depuis de très nombreuses années. Comme nous, ils attachent beaucoup d'intérêt à la relation de confiance partagée et garante de la fidélité du client.

Ce livret a été réalisé avec la participation de :
- CIRANO
- EXON MOBIL
- MICHELIN
- PEUGEOT FINANCEMENT
- RM
- TOTAL
- MALLET
- MMA

Serge et Bruno NOMBLOT.



Retrouvez nous sur les sites internet :

www.nomblot.peugeot.fr

www.groupe-nomblot.com



REJOIGNEZ LE CERCLE DES PRIVILÉGIÉS DU GROUPE PEUGEOT NOMBLOT !

Inscrivez vous pour recevoir nos newsletters pour tout savoir de notre actualité : les soirées de lancement, les essais privilèges, les sorties des derniers modèles, les promotions, les réductions...

Par téléphone au :
03 86 48 01 01

Par mail à :
contact-auxerre@groupe-nomblot.fr

Une demande ? Une réclamation ? **serviceclient@groupe-nomblot.fr**

PRAGMATA 2013 - Photos non contractuelles – Crédit photos : JC Lagarde – Photothèque Peugeot – Imprimé en mars 2013